

WORKSHEET

TOP 50

BUSINESS STRATEGY FOR MAXIMUM GROWTH



   **Tommcifle**

www.topcoachindonesia.com |
www.tommcifle.com | pintr.id |
profitku.id

TOP 50 BUSINESS STRATEGY FOR MAXIMUM GROWTH

No	Aspek	Tindakan	Keterangan
1.	Menentukan tujuan bisnis	<ul style="list-style-type: none"> • Membuat rencana bisnis yang jelas dan terukur • Menetapkan target penjualan dan keuntungan • Membuat roadmap untuk mencapai tujuan bisnis 	
2.	Meningkatkan kredibilitas	<ul style="list-style-type: none"> • Meningkatkan sertifikasi dan akreditasi • Mendapatkan penghargaan industri • Meningkatkan reputasi dengan mendapatkan testimonial dan referensi dari klien 	
3.	Meningkatkan pengalaman kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Merekrut Manager senior dengan pengalaman kerja yang luas • Memberikan pelatihan dan mentoring untuk Manager muda agar bisa melayani strategi custom • Membuat program magang atau kerjasama dengan perguruan tinggi untuk merekrut talenta muda 	
4.	Mengembangkan jaringan	<ul style="list-style-type: none"> • Memperluas jaringan dengan bergabung dalam asosiasi bisnis dan industri • Memanfaatkan media sosial dan platform online untuk membangun relasi dengan pelanggan, mitra, dan influencer industri • Menghadiri acara dan seminar industri untuk membangun hubungan dan meningkatkan pemahaman atas perkembangan industri 	
5.	Meningkatkan kualitas layanan	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan metodologi dan alat bantu yang efektif dan efisien • Memastikan Manager memahami kebutuhan dan masalah klien dengan baik • Memberikan layanan yang responsif dan personal 	
6.	Mengoptimalkan proses operasional	<ul style="list-style-type: none"> • Menerapkan sistem manajemen proyek dan manajemen waktu yang baik • Mengotomatiskan proses administrasi dan operasional • Menggunakan teknologi yang tepat untuk meningkatkan efisiensi 	
7.	Mempromosikan bisnis Manager	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan strategi pemasaran yang kreatif dan efektif • Mempromosikan bisnis Manager melalui konten berkualitas di blog dan media sosial • Menjadi pembicara di konferensi atau acara industri dan mendapatkan liputan media 	

TOP 50 BUSINESS STRATEGY FOR MAXIMUM GROWTH

No	Aspek	Tindakan	Keterangan
8.	Meningkatkan efisiensi keuangan	<ul style="list-style-type: none"> • Menyusun anggaran dengan baik dan memantau biaya operasional • Memanfaatkan teknologi keuangan untuk mengoptimalkan proses keuangan • Meningkatkan cash flow dengan mengembangkan strategi pembayaran yang baik 	
9.	Mengembangkan produk atau layanan baru	<ul style="list-style-type: none"> • Menganalisis pasar dan kebutuhan klien untuk mengembangkan produk atau layanan baru • Membuat roadmap dan memperkirakan ROI dari produk atau layanan baru • Melakukan riset pasar untuk menguji validitas ide produk atau layanan baru 	
10.	Memperluas portofolio klien	<ul style="list-style-type: none"> • Membuat strategi pemasaran yang tepat sasaran untuk mencari klien baru • Memanfaatkan referral dari klien lama dan jaringan profesional • Melakukan riset pasar untuk mengidentifikasi potensi klien baru 	
11.	Mengukur kinerja bisnis secara teratur	<ul style="list-style-type: none"> • Menetapkan metrik yang jelas dan terukur untuk mengukur kinerja bisnis • Melakukan audit internal secara berkala untuk mengevaluasi efektivitas strategi dan proses • Mengadakan review kinerja secara rutin untuk mengevaluasi kinerja tim dan memperbaiki masalah yang ada 	
12.	Meningkatkan pengalaman pelanggan	<ul style="list-style-type: none"> • Membuat pengalaman pelanggan yang personal dan responsif • Menyediakan layanan pelanggan yang berkualitas dan cepat tanggap • Mengirimkan feedback survey untuk memperbaiki layanan dan memastikan kepuasan pelanggan 	
13.	Meningkatkan keamanan data dan privasi pelanggan	<ul style="list-style-type: none"> • Mengimplementasikan standar keamanan yang ketat untuk melindungi data pelanggan • Menyediakan kebijakan privasi yang jelas dan mudah dimengerti • Melakukan audit keamanan secara berkala untuk memastikan keamanan data pelanggan 	
14.	Menjaga keseimbangan kerja dan kehidupan	<ul style="list-style-type: none"> • Menciptakan budaya kerja yang seimbang dan fleksibel • Mengimplementasikan kebijakan kerja yang memperbolehkan bekerja dari jarak jauh atau fleksibel • Memberikan waktu yang cukup untuk istirahat dan rekreasi untuk mencegah kelelahan atau burnout 	

TOP 50 BUSINESS STRATEGY FOR MAXIMUM GROWTH

No	Aspek	Tindakan	Keterangan
15.	Meningkatkan keberlanjutan bisnis	<ul style="list-style-type: none"> • Menerapkan praktik bisnis yang berkelanjutan untuk meningkatkan kualitas lingkungan dan sosial • Mengurangi dampak lingkungan dan meningkatkan efisiensi sumber daya • Memberikan kontribusi yang positif terhadap masyarakat dan lingkungan sekitar 	
16.	Meningkatkan keamanan data dan privasi pelanggan	<ul style="list-style-type: none"> • Mengimplementasikan standar keamanan yang ketat untuk melindungi data pelanggan • Menyediakan kebijakan privasi yang jelas dan mudah dimengerti • Melakukan audit keamanan secara berkala untuk memastikan keamanan data pelanggan 	
17.	Menjaga keseimbangan kerja dan kehidupan	<ul style="list-style-type: none"> • Menciptakan budaya kerja yang seimbang dan fleksibel • Mengimplementasikan kebijakan kerja yang memperbolehkan bekerja dari jarak jauh atau fleksibel • Memberikan waktu yang cukup untuk istirahat dan rekreasi untuk mencegah kelelahan atau burnout 	
18.	Meningkatkan keberlanjutan bisnis	<ul style="list-style-type: none"> • Menerapkan praktik bisnis yang berkelanjutan untuk meningkatkan kualitas lingkungan dan sosial • Mengurangi dampak lingkungan dan meningkatkan efisiensi sumber daya • Memberikan kontribusi yang positif terhadap masyarakat dan lingkungan sekitar 	
19.	Meningkatkan keahlian teknologi dan digitalisasi	<ul style="list-style-type: none"> • Mengikuti perkembangan teknologi dan memperbarui keahlian dan kompetensi • Menerapkan teknologi yang tepat untuk meningkatkan efisiensi dan efektivitas bisnis • Mengoptimalkan penggunaan platform digital untuk memperluas jangkauan dan meningkatkan efektivitas pemasaran 	
21.	Menjaga hubungan dengan mitra dan pemasok	<ul style="list-style-type: none"> • Membangun hubungan yang kuat dan saling menguntungkan dengan mitra dan pemasok • Menerapkan standar etika bisnis dan mematuhi perjanjian dan kontrak • Memantau kinerja mitra dan pemasok secara berkala dan melakukan evaluasi kinerja secara rutin 	

TOP 50 BUSINESS STRATEGY FOR MAXIMUM GROWTH

No	Aspek	Tindakan	Keterangan
21.	Menjaga likuiditas dan manajemen keuangan yang baik	<ul style="list-style-type: none"> • Mengelola keuangan dengan hati-hati dan memastikan likuiditas yang cukup untuk menjalankan bisnis • Menyusun anggaran dan melakukan pemantauan secara berkala untuk memastikan pengeluaran tidak melebihi pendapatan • Mengoptimalkan penggunaan sumber daya keuangan untuk meningkatkan profitabilitas bisnis 	
22.	Mengembangkan brand awareness dan identitas visual	<ul style="list-style-type: none"> • Membangun identitas brand yang konsisten dan mudah dikenali • Membuat strategi branding yang tepat sasaran untuk memperluas jangkauan dan meningkatkan brand awareness • Mengembangkan materi marketing dan promosi yang kreatif dan efektif 	
23.	Menjaga kualitas tim dan karyawan	<ul style="list-style-type: none"> • Merekrut karyawan dan tim yang berkualitas dan memiliki kemampuan yang diperlukan untuk mengembangkan bisnis • Memberikan pelatihan dan pengembangan karyawan untuk meningkatkan keterampilan dan kemampuan • Menjaga karyawan tetap termotivasi dan terlibat dalam bisnis 	
24.	Meningkatkan kehadiran di media sosial	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan konten yang menarik dan relevan untuk meningkatkan kehadiran di media sosial • Mempertahankan konsistensi dalam pos dan keterlibatan di media sosial • Menyelaraskan strategi media sosial dengan tujuan bisnis dan strategi pemasaran 	
25.	Mengembangkan kemampuan inovasi dan kreativitas	<ul style="list-style-type: none"> • Memberikan pelatihan dan pengembangan untuk meningkatkan kemampuan inovasi dan kreativitas • Membuat lingkungan kerja yang mendukung dan memfasilitasi ide dan gagasan baru • Mendorong karyawan dan tim untuk berpikir di luar kotak dan mencari solusi baru untuk masalah bisnis 	
25.	Menjaga kualitas layanan pelanggan	<ul style="list-style-type: none"> • Menyediakan layanan pelanggan yang responsif dan personal • Menjaga komunikasi yang jelas dan transparan dengan klien • Menyediakan pengalaman pelanggan yang positif dan memuaskan 	

TOP 50 BUSINESS STRATEGY FOR MAXIMUM GROWTH

No	Aspek	Tindakan	Keterangan
26.	Meningkatkan jangkauan geografis	<ul style="list-style-type: none"> • Membuka cabang atau kantor baru untuk memperluas jangkauan geografis • Mengembangkan kerjasama dengan mitra atau agen di daerah yang belum terjangkau • Mengembangkan platform online yang memungkinkan klien dari daerah yang jauh dapat diakses secara mudah 	
27.	Mengembangkan keahlian di bidang spesifik	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan keahlian dan keterampilan di bidang spesifik yang berkaitan dengan bisnis Manager • Meningkatkan kemampuan untuk memberikan layanan yang spesifik dan custom sesuai dengan kebutuhan klien • Menciptakan nilai tambah bagi klien dengan keahlian dan keterampilan yang lebih baik 	
28.	Menjaga kompetisi dan mengikuti perkembangan industri	<ul style="list-style-type: none"> • Memonitor kompetisi dan mengevaluasi strategi yang digunakan oleh pesaing • Menjaga agar bisnis tetap berada di garis depan dalam perkembangan industri • Menyesuaikan strategi bisnis dengan perkembangan industri dan tren pasar 	
29.	Meningkatkan efektivitas networking	<ul style="list-style-type: none"> • Meningkatkan keahlian networking dan membangun jaringan yang lebih luas dan lebih kuat • Memanfaatkan kesempatan networking untuk mempromosikan bisnis Manager dan memperluas jangkauan • Mempertahankan hubungan yang baik dengan jaringan profesional dan klien 	
30.	Menjaga komunikasi yang efektif	<ul style="list-style-type: none"> • Meningkatkan kemampuan komunikasi antar tim dan dengan klien • Memastikan bahwa komunikasi dilakukan secara jelas, terbuka, dan transparan • Memperbaiki masalah komunikasi dengan cepat dan efektif 	
31.	Meningkatkan kehadiran online	<ul style="list-style-type: none"> • Membuat website yang profesional dan menarik untuk memperkuat kehadiran online • Mengoptimalkan SEO dan strategi digital marketing untuk meningkatkan traffic ke website • Meningkatkan keterlibatan di platform online seperti forum atau grup diskusi industri 	

TOP 50 BUSINESS STRATEGY FOR MAXIMUM GROWTH

No	Aspek	Tindakan	Keterangan
32.	Mengembangkan keahlian dalam manajemen risiko	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan keahlian dan keterampilan dalam manajemen risiko untuk mengatasi tantangan bisnis yang kompleks • Menerapkan strategi yang tepat untuk meminimalkan risiko dan kerugian bisnis • Mengoptimalkan peluang dalam menghadapi risiko dan meningkatkan efektivitas manajemen risiko 	
33.	Mengembangkan keterampilan kepemimpinan	<ul style="list-style-type: none"> • Meningkatkan keterampilan kepemimpinan dan manajerial untuk memimpin tim dengan efektif • Membuat lingkungan kerja yang mendukung dan memotivasi karyawan dan tim • Memastikan bahwa tim bekerja secara efektif dan mencapai tujuan bersama 	
34.	Menjaga fleksibilitas dan adaptabilitas	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan keahlian dan keterampilan dalam menghadapi perubahan dan situasi yang tidak terduga • Membuat strategi yang tepat untuk menangani perubahan dan memastikan bisnis tetap berjalan dengan efektif • Mengoptimalkan peluang dalam situasi yang tidak terduga untuk mencapai tujuan bisnis 	
35.	Mengembangkan keberhasilan dan kinerja	<ul style="list-style-type: none"> • Membuat rencana yang terukur untuk mencapai tujuan bisnis dan meningkatkan kinerja • Melakukan evaluasi kinerja secara berkala dan memperbaiki masalah yang ada • Mengoptimalkan penggunaan sumber daya dan meminimalkan pemborosan untuk meningkatkan profitabilitas bisnis 	
36.	Mengembangkan inisiatif sosial dan tanggung jawab sosial	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan inisiatif sosial untuk memberikan kontribusi yang positif kepada masyarakat dan lingkungan sekitar • Menerapkan praktik bisnis yang berkelanjutan untuk mengurangi dampak lingkungan dan meningkatkan efisiensi sumber daya • Mengoptimalkan kontribusi sosial untuk meningkatkan citra dan reputasi bisnis 	
37.	Menjaga standar etika dan integritas bisnis	<ul style="list-style-type: none"> • Menerapkan standar etika bisnis yang tinggi dan mematuhi peraturan dan hukum yang berlaku • Menghindari praktek bisnis yang merugikan klien atau mitra bisnis • Memastikan bahwa tim dan karyawan juga mematuhi standar etika dan integritas bisnis 	

TOP 50 BUSINESS STRATEGY FOR MAXIMUM GROWTH

No	Aspek	Tindakan	Keterangan
38.	Mengembangkan keahlian dalam manajemen risiko	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan keahlian dan keterampilan dalam manajemen risiko untuk mengatasi tantangan bisnis yang kompleks • Menerapkan strategi yang tepat untuk meminimalkan risiko dan kerugian bisnis • Mengoptimalkan peluang dalam menghadapi risiko dan meningkatkan efektivitas manajemen risiko 	
39.	Meningkatkan kemampuan manajemen proyek	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan keahlian dan keterampilan dalam manajemen proyek untuk meningkatkan efektivitas dan efisiensi dalam memberikan layanan Manager • Menerapkan metode manajemen proyek yang tepat untuk memastikan keberhasilan proyek dan kepuasan klien • Meningkatkan komunikasi dan kolaborasi antar tim untuk memastikan kelancaran proyek 	
40.	Mempertahankan fokus pada kepuasan pelanggan	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan strategi dan proses yang berorientasi pada kepuasan pelanggan • Menerapkan strategi untuk mengukur dan meningkatkan kepuasan pelanggan secara terus-menerus • Memperbaiki layanan dan proses yang tidak memenuhi harapan pelanggan 	
41.	Meningkatkan kemampuan analisis dan riset pasar	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan keahlian dan keterampilan dalam analisis dan riset pasar untuk memperkuat posisi bisnis di pasar • Mengumpulkan data dan informasi pasar secara teratur untuk meningkatkan pemahaman tentang kebutuhan dan preferensi pelanggan • Mengoptimalkan penggunaan data dan informasi pasar untuk mengembangkan strategi pemasaran yang efektif 	
42.	Menjaga keamanan dan kesehatan kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Memastikan bahwa lingkungan kerja aman dan sehat untuk karyawan dan tim • Menyediakan peralatan dan perlindungan yang diperlukan untuk menghindari kecelakaan atau penyakit akibat kerja • Menerapkan kebijakan dan prosedur untuk mengelola risiko kesehatan dan keamanan di tempat kerja 	

TOP 50 BUSINESS STRATEGY FOR MAXIMUM GROWTH

No	Aspek	Tindakan	Keterangan
43.	Meningkatkan efisiensi operasional	<ul style="list-style-type: none"> • Mengidentifikasi proses dan praktik yang dapat dioptimalkan untuk meningkatkan efisiensi dan efektivitas bisnis • Menerapkan teknologi atau alat bantu yang tepat untuk meningkatkan efisiensi operasional • Melakukan audit operasional secara berkala untuk memastikan efisiensi dan efektivitas bisnis 	
44.	Meningkatkan keahlian dalam manajemen keuangan	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan keahlian dan keterampilan dalam manajemen keuangan untuk mengelola keuangan bisnis dengan lebih efektif • Menerapkan strategi yang tepat untuk meningkatkan profitabilitas dan mengurangi pemborosan • Memastikan pengelolaan keuangan yang hati-hati dan memenuhi persyaratan hukum dan peraturan 	
45.	Mengembangkan keahlian dalam manajemen sumber daya manusia	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan keahlian dan keterampilan dalam manajemen sumber daya manusia untuk memastikan karyawan dan tim berkinerja tinggi • Menerapkan strategi yang tepat untuk merekrut, mempertahankan, dan mengembangkan karyawan dan tim • Membuat lingkungan kerja yang inklusif, beragam, dan mendukung keseimbangan kerja-hidup 	
46.	Mengembangkan keahlian dalam manajemen operasi	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan keahlian dan keterampilan dalam manajemen operasi untuk meningkatkan efisiensi dan efektivitas bisnis • Menerapkan metode manajemen operasi yang tepat untuk mengoptimalkan penggunaan sumber daya dan meminimalkan pemborosan • Melakukan audit operasi secara berkala untuk memastikan efisiensi dan efektivitas bisnis 	
47.	Menjaga keterlibatan dan partisipasi karyawan dan tim	<ul style="list-style-type: none"> • Mempertahankan komunikasi yang terbuka dan transparan dengan karyawan dan tim • Mendorong partisipasi karyawan dan tim dalam pengambilan keputusan dan perencanaan strategis bisnis • Memberikan pengakuan dan penghargaan kepada karyawan dan tim yang berkinerja tinggi 	

TOP 50 BUSINESS STRATEGY FOR MAXIMUM GROWTH

No	Aspek	Tindakan	Keterangan
48.	Meningkatkan kemampuan manajemen waktu	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan keahlian dan keterampilan dalam manajemen waktu untuk meningkatkan produktivitas dan efisiensi bisnis • Menerapkan metode manajemen waktu yang tepat untuk mengoptimalkan penggunaan waktu dan menghindari pemborosan waktu • Mempertahankan keseimbangan antara pekerjaan dan kehidupan pribadi untuk mencegah kelelahan dan kelelahan kerja 	
49.	Mengoptimalkan penggunaan teknologi dan alat bantu	<ul style="list-style-type: none"> • Mengidentifikasi teknologi atau alat bantu yang tepat untuk meningkatkan efisiensi dan efektivitas bisnis • Menerapkan teknologi atau alat bantu yang tepat untuk meningkatkan kinerja dan menghindari pemborosan sumber daya • Memonitor perkembangan teknologi dan memastikan bahwa bisnis tetap up-to-date dengan teknologi terbaru 	
50.	Meningkatkan efektivitas kepemimpinan	<ul style="list-style-type: none"> • Mengembangkan keahlian dan keterampilan kepemimpinan untuk memimpin bisnis dengan efektif • Menerapkan gaya kepemimpinan yang tepat untuk memotivasi karyawan dan tim • Menjaga komunikasi yang jelas dan terbuka dengan karyawan dan tim untuk memastikan arah yang jelas dan tujuan bersama 	

Call Now for More Information

 **021-2907 8909**

 **08111 5959 79**

   Tommcifle

www.tommcifle.com | pintr.id | profitku.id |

www.topcoachindonesia.com

3 Days Autopilot Bootcamp

Mendesain Sistem Autopilot

“Bisnis autopilot itu hanya mitos belaka!”
Iya, memang bisnis autopilot mitos...
**Mitos bagi mereka yang gagal
membangun sistemnya dan tidak tahu
ilmunya...**

Ingat! Statistik membuktikan hampir **50% usaha pemula** mengalami kegagalan, terutama di lima tahun pertama memutar roda usaha

Kesalahan fatal dalam membuat Bisnis Autopilot?

1. Tidak niat merancang sistem
2. Tidak membangun tim sejak dini
3. Membiarkan manager inkompeten memimpin
4. Tidak ada blueprint 100 tahun
5. Autopilot dibuat karena owner sudah pusing dengan bisnis
6. Ingin bangun bisnis tanpa ilmu
7. Autopilot tapi bisnis rugi

UNTUK INFORMASI LEBIH LANJUT, HUBUNGI SEKARANG!

☎ 021-29078909

☎ 08111 5959 79



TOM MC IFLE

Indonesia's #1 Business Coach
Founder & CEO TOP COACH INDONESIA

MATERI YANG AKAN ANDA PELAJARI

Day 1 **Design Autopilot System**

- Blueprint System Autopilot
- Strategy & eksekusi
- Autopilot Toolkit
- Strategy Mapping process

Day 2 **Building Scorecard for Success**

- Financial Performance
- Marketing metrics
- Operational success
- Team building measurement

Day 3 **Grow Your Team**

- Key Success Factor
- Creating action plan
- Delegating effectively
- Performance appraisal

Bonus khusus untuk Anda yang mengikuti Bootcamp :

- **Free Trial 2 Bulan profitku.id**
Platform terbaik di Indonesia yang bikin bisnis Anda Autopilot **Senilai Rp22 Juta**

Follow Us On :     Tom MC Ifle | www.profitku.id | www.pintr.id | www.tommcifle.com | www.topcoachindonesia.com

TCI TOP COACH
INDONESIA
Coaching for Winners

 pintr.id

 Profitku.id



Member of :



Accredited by :



ASSESSMENT FOR YOUR BUSINESS

Asesmen adalah sebuah Cara untuk Mendeteksi Letak Akar Masalah yang Dialami Seorang Pengusaha

Top Coach Indonesia melakukan **Diagnosa Bisnis** secara **Komprehensif** untuk mengenali akar masalah dari sebuah Bisnis.

Siapa Yang Membutuhkan Diagnosa Bisnis?

- ♦ **Bisnis yang Stuck**
- ♦ **Bisnis yang Ingin Bertumbuh**
- ♦ **Bisnis yang Sudah Mau Scale Up**
- ♦ **Bisnis yang Jalan Ditempat**
- ♦ **Bisnis yang Memiliki Omset Naik Turun**
- ♦ **Bisnis yang Memiliki Rencana Jangka Panjang**

Apa itu Diagnosa Bisnis ?

Asesmen bisnis akan membuka informasi :

- Hambatan terbesar Anda dalam mencapai visi misi bisnis Anda
- Kondisi kesehatan tim yang berpotensi menghancurkan atau membangun bisnis Anda
- Kejujuran tim dalam bekerja
- Kelemahan System yang Anda miliki
- Kekuatan Struktur organisasi Anda siap membuat bisnis Anda berkembang
- Value Matrix yang mengungkapkan kekuatan budaya perusahaan

UNTUK INFORMASI LEBIH LANJUT, HUBUNGI SEKARANG!

☎ 021-29078909

☎ 08111 5959 79

Setelah anda mendapat diagnosa anda bisa...

- ✓ Meningkatkan Level kesehatan team Anda
- ✓ Membangun kekuatan bisnis anda agar dapat berekspansi
- ✓ Memutuskan Apa langkah konkrit yang dapat Anda lakukan untuk mengatasi kesulitan bisnis
- ✓ Mengobati penyakit bisnis yang saat ini bisa diatasi segera
- ✓ Membangun Kemampuan bisnis bertahan dalam krisis
- ✓ Meningkatkan Rasio kesehatan keuangan

Bagaimana Cara Kerjanya?

STEP 1: DATA COLLECTION

Green Belt Six Sigma kami akan memberikan panduan berupa interview dan survey untuk menemukan akar masalah bisnis,

STEP 2: BUSINESS ANALYSIS

Analisa ini sangat powerful karena menggunakan algoritma yang membuka korelasi antara performa bisnis dengan akar masalah yang sedang terjadi,

STEP 3: PRESENT SOLUTION

Black Belt Six Sigma kami akan mempresentasikan hasil temuan berupa potensi kebocoran dan solusi yang bisa dilakukan oleh Anda.

Follow Us On :     Tom MC Ifle | www.profitku.id | www.pintr.id | www.tommcfle.com | www.topcoachindonesia.com

TOP COACH INDONESIA UNLOCKING YOUR BUSINESS POTENTIAL



About Us . . .

Founded by the visionary entrepreneur, Tom MC Ifle, Top Coach Indonesia is at the forefront of business coaching. Our dedicated team of professionals is committed to elevating businesses to new heights. With a combination of time-tested methodologies and innovative strategies, we are the partner you need on your journey to success.

SERVICES WE OFFER

- **One-on-One Coaching:** Personalized sessions with experienced coaches.
- **Group Workshops:** Engage in collaborative sessions, learn from peers, and expand your network.
- **Online Webinars:** Access our expertise from anywhere in the world.
- **Resource Library:** Exclusive access to a curated list of articles, eBooks, and other valuable resources.

Testimonials . . .

“Aku ngerasa coach tom punya banyak knowledge, insight, tools dan guidance yang sangat uplifting dan memang berdasarkan track record coach tom memang proving”

- **Marshanda**, Selebriti, BusinessWomen

“Manfaat yang saya rasakan adalah mulai sadar caranya memiliki sebuah bisnis yang sehat, terukur, dan tersistemasi dalam satu tahun, lima tahun bahkan seratus tahun kemudian”

- **Herryono Soegiarto**, Direktur CV. Sukses Crown Toys

Why Choose Top Coach Indonesia? . . .



Proven Track Record

Led by Tom MC Ifle, our coaching strategies have transformed countless businesses.



Tailored Approaches

We understand that every business is unique. Our coaches devise plans that cater specifically to your business needs.



Network

Connect with a community of like-minded entrepreneurs and leaders in various industries.



Cutting-edge Insights

Stay ahead of the curve with the latest business strategies and market insights.

BEGIN YOUR JOURNEY TODAY

Take the first step towards achieving your business dreams. With Top Coach Indonesia by your side,
Success Is Not Just A Destination; It's A Journey.

Contact us today for an introductory session and discover the difference we can make.

 **021-29078909**

 **08111 5959 79**

Follow Us On :     Tom MC Ifle

www.profitku.id | www.pintr.id | www.tommCIFLE.com | www.topcoachindonesia.com

4 DAYS MENTORING

HOW TO CREATE SYSTEM THAT RUNS WITHOUT YOU

Fasilitator :

TOM MC IFLE

Indonesia's #1 Business Coach

Apa itu Mentoring Bisnis Autopilot System?

Apakah Anda ingin Bisnis Anda memiliki suatu sistem yang sudah teruji dan dapat diterapkan dengan baik, sehingga Bisnis Anda tetap akan "**BOOMING**" tanpa harus kehadiran Anda?

Jika Anda menjawab YA, maka Anda harus ikut Mentoring 4 hari yang akan mengubah hidup Anda ini.

"Akhirnya, Rahasia Cara Meningkatkan Profit Milyaran Rupiah dengan 6 Langkah Praktis terbongkar..."

Program Mentoring Bisnis Tom MC Ifle yang sudah membantu ratusan pengusaha memiliki **Bisnis Autopilot**



Selasa, 12 - Jumat, 15
Desember 2023
19.00 - 21.00 WIB

LIVE



DAFTAR SEKARANG!
Top Coach Indonesia

08111 5959 79

INVESTASI :

Normal Price : Rp 21.000.000/org

Special Price : **BUY 1 GET 1**

Rp 5.900.000/orang

Hanya untuk 30 pendaftar pertama yang membayar Lunas!

AGENDA :

Day 1

Business Blueprint &
Financial Mastery

Day 2

Profit Generator &
Autopilot Marketing

Day 3

Operation
Excellence

Day 4

Recruitment
Mastery

Siapa yang harus ikut Mentoring Bisnis Autopilot System?

- Sales Perusahaan tidak naik, bahkan cenderung menurun.
- Banyak Customers beralih ke kompetitor Anda
- Anda tidak yakin Perusahaan Anda dapat tetap eksis tahun-tahun yang akan datang.
- Dan yang lebih buruk lagi, Anda terbelenggu oleh Bisnis Anda dan tidak dapat menikmati hidup yang Anda sukai.
- Laba Turun Naik atau bahkan turun terus menerus
- Tidak punya ide lain cara mengembangkan bisnis
- Team masa bodoh dengan masa depan bisnis anda
- Jenuh, malas bekerja karena sudah kehilangan energi
- Target tidak tercapai, meskipun sudah banyak strategi di terapkan

Apa saja yang akan dibahas di Mentoring Bisnis Autopilot System?

- ☑ Bagaimana mendesain BLUE PRINT 100 tahun Bisnis Anda
- ☑ Bagaimana Merancang Cashflow Generation System
- ☑ Bagaimana Menciptakan Marketing System Autopilot
- ☑ Bagaimana Cara Mengaktifasi Money Magician
- ☑ Bagaimana Cara Menganalisa Laporan Keuangan
- ☑ Bagaimana Merekrut Team Yang Handal
- ☑ Bagaimana Meningkatkan Produktifitas Karyawan
- ☑ Bagaimana Menerapkan Lean System sederhana
- ☑ Bagaimana Menciptakan Efisiensi dengan Process Engineering
- ☑ Bagaimana mengenali MONEY & WEALTH DNA anda dan
- ☑ masih banyak lagi..

Fasilitas apa yang akan anda dapat?

- ☑ Modul Training
- ☑ T-Shirt Exclusive
- ☑ Business Tools & Templates
- ☑ Free Akses ke TCI Business Community
- ☑ Private session setelah 4 days mentoring

DAFTAR SEKARANG!
Top Coach Indonesia

08111 5959 79